



**Unsere Kunden sind  
eine Klasse für sich.**

**Wir auch.**

## **Wir sind stets auf der Suche nach neuen Talenten.**

Als weltweit führender Hersteller von vakuumtechnischen Anlagen im Bereich Metallurgie und Wärmebehandlung beschäftigen wir ca. 900 Mitarbeiter in 10 Ländern. Wir setzen Standards durch innovative Produkte, modernste Technik, umfassenden Service sowie höchste Flexibilität. Eingebunden in ein börsennotiertes Konzernumfeld verstehen wir es, unseren Mitarbeitern Freiräume zu geben, ihnen Verantwortung zu übertragen, sie zu fördern und zu fordern.

**Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unser Headquarter in Hanau unbefristet einen  
E-COMMERCE SPECIALIST & BUSINESS DEVELOPMENT (m/w)**

### **In Ihrer neuen Tätigkeit erwarten Sie diese spannenden Aufgaben:**

- Sie verantworten ganzheitlich den B2B WebShop und entwickeln unsere E-Business Lösung weiter
- Sie befassen sich mit dem gesamten Portfolio des Online Marketings und konzipieren Ideen und Strategien und bringen diese in die Umsetzung
- Sie erarbeiten und pflegen WebShop Inhalte für Aktionen, Bundles, Teaser etc.
- Sie stellen den operativen Betrieb sowie die Koordination der Fehlerbehebung entlang der gesamten Prozesskette in enger Zusammenarbeit mit Agenturen und Dienstleistern sicher
- Erarbeitung und Durchführung von Schulungsmaßnahmen (vornehmlich Webinare) zum WebShop
- Als Mitarbeiter des After-Sales-Services Business Development Teams sind Sie als kreativer Kopf stets vorne mit dabei, wenn es um die Entwicklung und Umsetzung neuer Geschäftsideen geht

### **Das bringen Sie mit:**

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Kommunikationswissenschaften oder Wirtschaftsinformatik; alternativ eine sehr gut abgeschlossene Berufsausbildung und bereits einschlägige Berufserfahrung
- Sie verfügen über SAP ERP Kenntnisse sowie technische Kenntnisse im Aufbau und Pflege von CMS Systemen und E-Commerce Lösungen
- Erfahrung mit Mailingkampagnen sowie Webinar-Software ist wünschenswert
- Gute Englischkenntnisse sowie erste Erfahrungen im Bereich E-Commerce und Online-Marketing im B2B Business setzen wir voraus
- Engagement und Kreativität sowie die Bereitschaft Herausforderungen anzunehmen und in einer selbstständigen und strukturierten Arbeitsweise abzuwickeln runden Ihr Profil ab

### **Wir bieten:**

- Einen sicheren, abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem hochmotivierten Team
- Mitarbeit in einer erfolgreichen und wachsenden Unternehmensgruppe
- Flexible Strukturen und schnelle Entscheidungswege
- Ein leistungsgerechtes Gehalt
- Betriebliche Zusatzleistungen zur Krankenversicherung und andere Sonderzahlungen

**Wenn Sie diese Aufgabe reizt, bewerben Sie sich bitte unter Verwendung der K-Nr. 180091 vorzugsweise per Email an [Bewerbung@ald-vt.de](mailto:Bewerbung@ald-vt.de) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Eintrittstermins.**

**Wir freuen uns auf ein persönliches Kennenlernen!**