

Als weltweit führender Hersteller von vakuumentechischen Anlagen im Bereich Metallurgie und Wärmebehandlung beschäftigen wir ca. 900 Mitarbeiter in 10 Ländern. Wir setzen Standards durch innovative Produkte, modernste Technik, umfassenden Service sowie höchste Flexibilität. Eingebunden in ein börsennotiertes Konzernumfeld verstehen wir es, unseren Mitarbeitern Freiräume zu geben, ihnen Verantwortung zu übertragen, sie zu fördern und zu fordern.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unser Headquarter in **Hanau unbefristet** einen

### **Sales & Product-Manager / Vertriebsingenieur (m/w/div.)**

**Vollzeit** (40h/Woche)

#### **In Ihrer neuen Aufgabe als Sales & Product-Manager / Vertriebsingenieur für unsere LIVA Battery Systems erwarten Sie diese spannenden Tätigkeiten:**

- Angebotserstellung, Ausarbeitung der technischen Spezifikation gem. verfahrenstechnischen Anforderungen, Kostenermittlung und Verkaufspreisfestlegung, Kundenbetreuung bis zum Vertragsabschluss
- Führen von Vertrags- und Verkaufsverhandlungen für LiVa Batteriesysteme
- Präsentation der Produkte auf Messen und Halten von Vorträgen auf Fachtagungen
- Produktpflege und Produktweiterentwicklung

#### **Das bringen Sie mit:**

##### **Erforderliches:**

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Naturwissenschaften, Elektrotechnik, Verfahrenstechnik, Metallurgie und Werkstofftechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen, alternativ verfügen Sie über langjährige relevante Berufserfahrung im Bereich Vertrieb, Anlagenführung für vakuumm metallurgische Anlagen
- Eine hohe weltweite Reisebereitschaft sowie Freude am Vertrieb
- Gute Deutsch- sowie Englischkenntnisse setzen wir voraus

##### **Wünschenswertes:**

- Berufserfahrung in den Bereichen Verfahrenstechnik, metallurgischer Anlagenbau oder Vertrieb sind von Vorteil
- Kenntnisse über Batteriesysteme und/oder nasschemische Anlagen
- Ihr Profil wird durch ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Technikaffinität, eine hohe Einsatzbereitschaft, Zuverlässigkeit und lösungsorientiertem Arbeiten abgerundet

#### **Auf was Sie sich bei uns freuen dürfen:**

- **Ihr Start bei ALD:** Umfangreiche Einarbeitung durch erfahrene Kollegen
- **Ihre Weiterentwicklung:** Zielgerichtete Trainings über unsere ALD-Academy, um Sie persönlich und fachlich weiterzuentwickeln
- **Sonderzahlungen:** Urlaubs-/Weihnachtsgeld, Beteiligung am Unternehmenserfolg, Warengutschein, Vermögenswirksame Leistungen
- **Work-Life-Balance:** Gleitzeitmodell, 30 Tage Urlaub bei 5-Tage-Woche, Mobiles Arbeiten nach Absprache mit Ihrem Vorgesetzten
- **Familienservice:** Kindergartenzuschuss (150 € netto pro Kind), Familienservice bei Fragen rund um die Familie
- **GesundheitsPlus:** Betriebliche Krankenzusatzversicherung, Altersvorsorge im Rahmen der Entgeltumwandlung
- **Unsere Basics + Corporate Benefits:** Kostenfreier Parkplatz, Unternehmensfeiern, Kantinenzuschuss, modern ausgestatteter Arbeitsplatz, flache Unternehmensstruktur, Kommunikation auf Augenhöhe, ...

Wenn Sie diese Aufgabe reizt, bewerben Sie sich bitte unter Angabe der **K-Nr. 180899** sowie Ihres Gehaltswunsches und frühestmöglichen Eintrittstermins vorzugsweise per Email an [Bewerbung@ald-vt.de](mailto:Bewerbung@ald-vt.de)

Sie haben noch Fragen zur ausgeschriebenen Stelle oder dem Bewerbungsprozess? Unser Recruiting-Team hilft Ihnen gerne weiter:

**Julia Kemmler**  
Tel.: 06181 307-3506

**Ina Schinzel**  
Tel.: 06181 307-3605